

O ciclo empresarial

Mike Clargo

Muitas pessoas não têm a opção de ter um emprego remunerado, e a sua única alternativa, em lugar de depender da caridade, é gerar a sua própria renda. Em alguns lugares, as pessoas podem plantar e cultivar quase tudo de que precisam, mas na maioria das situações, as pessoas precisam de uma renda para comprar as coisas que não podem plantar ou fazer, como remédios, vestuário e materiais escolares.

Assim, os pequenos empreendimentos microempresariais são populares para as pessoas que querem vender o que possuem para ter dinheiro para comprar o que precisam. O crescimento do "microfinanciamento" e dos sistemas de "poupança e empréstimos" facilitou a abertura de pequenas empresas para estas pessoas. Este crescimento no microempreendimento é ótimo. Em muitos lugares, esta é a única alternativa real em lugar da caridade, e ela traz consigo o desenvolvimento e a dignidade. Ela permite que as comunidades se fortaleçam e assumam um controle maior do seu futuro.

Infelizmente, muitas pessoas não possuem o conhecimento necessário para administrar um negócio e cometem erros simples que podem custar caro. O trabalho da Reconxile.org, na África e na Ásia, colocou-a em contato com muitas pessoas que perderam seu negócio por não compreenderem os princípios básicos. Por exemplo: elas escolheram o negócio errado, elas vendem de maneira errada, a maneira como elas fazem as coisas acaba custando mais do que elas conseguem de volta em receita ou elas não administram bem a receita e os recursos.

Para procurar resolver estes mal-entendidos, a Reconxile.org criou alguns materiais de treinamento baseados na Bíblia, simples, fáceis de usar e disponíveis para todos. Os materiais de treinamento explicam às pessoas o ciclo externo do diagrama à direita, ajudando-as a pensar sobre todas as decisões relativas à sua empresa antes de começarem. Depois disso, elas podem passar para o círculo interno e colocar seus planos em prática, com a confiança de que as suas idéias terão muito mais chances de sucesso e que haverá muito menos problemas.

Para obter mais informações sobre a Reconxile.org e os seus materiais de treinamento, consulte Recursos, na página 7.

Mike Clargo trabalha como voluntário para a Reconxile.org e já usou os materiais de treinamento em várias partes do mundo.

E-mail: mike@reconxile.com

Passos

Os passos do treinamento podem ser seguidos passando-se pelos quatro cantos do diagrama.

COMECE AQUI

Passo 1

Este passo ajuda-o a descobrir os pontos comuns entre o que você pode e quer fazer e o que os seus clientes potenciais precisam e querem. Ele também ajuda a ver quais são os pontos comuns entre estes e a vontade de Deus em relação à sua vida. Depois que tiver descoberto estes pontos comuns, você terá a sua primeira idéia para um negócio!

Qual é a sua idéia de negócio?

- No que você é bom?
- Que conhecimentos e recursos você possui para se sair bem?
- Do que as pessoas precisam?
- O que Deus quer que você faça?

Passo 5

Se você achar que poderá ter lucro, você estará pronto para passar para o círculo interno e colocar as suas idéias em prática:

- Procurando o empréstimo de que precisa.
- Colocando os seus planos em ação.
- Atraindo e servindo os seus clientes.
- Orando pela boa administração do seu dinheiro e dos seus recursos, para poder começar a pagar seu empréstimo e continuar fazendo o círculo interno com o seu novo negócio bem-sucedido.

Passo 4

Este passo ajuda-o a determinar se você poderá transformar esta idéia num negócio que funcione. Ele ajuda a garantir que o dinheiro que você receber cobrirá os seus custos e lhe proporcionará uma receita suficiente para manter o negócio em andamento. Nesta parte do diagrama, você tem uma chance de ajustar as suas idéias e ver se poderá ter lucro. Se não puder, então você terá gasto dinheiro apenas com o papel e poderá retornar ao passo 1 e passar para a sua próxima idéia de negócio.

